





---

## SUMÁRIO

<b>1.BASEVIC - Business Advanced Solutions &amp; Vendors Integrator Center.....</b>	<b>3</b>
1.1.Missão.....	3
1.2.Valores.....	3
1.3.Motivação.....	4
1.4.Proposta de Atuação.....	6
1.5.Alguns CLIENTES.....	7
1.6.Algumas PARCERIAS.....	7
1.7.Referências & Contatos.....	8
<b>2.Soluções Disponíveis.....</b>	<b>9</b>
2.1.Própria.....	9
2.2.Terceiros.....	10
A)Hardware.....	10
B)Software.....	11
C)Serviços.....	13
i.Relacionados a Hardware.....	13
ii.Relacionados a Software.....	13
iii.Demais.....	14
<b>3.Marca.....</b>	<b>16</b>



---

# 1. BASEVIC - BUSINESS ADVANCED SOLUTIONS & VENDORS INTEGRATOR CENTER

## 1.1. *MISSÃO*

Prover soluções completas que atendam às necessidades de Tecnologia e Informação dos clientes através da integração harmoniosa de soluções e serviços de fornecedores independentes.

## 1.2. *VALORES*

- Respeito
- Ética
- Equilíbrio
- Responsabilidade
- Valorização do Ser Humano
- Aprimoramento constante



### **1.3. MOTIVAÇÃO**

A BASEVIC - Business Advanced Solutions & Vendors Integrator Center, foi criada a partir da experiência profissional do Sr. Walmir Basevic, nosso fundador, que verificou que as necessidades de tecnologia e informação das empresas eram, na maior parte dos casos, atendidas de forma parcial e insatisfatória, sob um ou mais aspectos, pelos fornecedores de produtos e/ou serviços de Tecnologia da Informação.

Este atendimento insatisfatório e parcial não é culpa dos fornecedores, que se esforçam para garantir o que de melhor podem oferecer a seus clientes, nem culpa dos clientes, tampouco, que buscam sempre o melhor fornecedor, mas sim de uma característica básica deste mercado, a especialização.

A especialização de cada fornecedor, principalmente neste mercado de tecnologia da informação, é primordial, pois, caso contrário, a evolução dos produtos e serviços não ocorreria na velocidade atual. Entretanto, esta especialização dos fornecedores gera um efeito colateral que é a incompletude das soluções em relação às necessidades dos clientes, ou a impossibilidade econômica de uma solução única atender à todas as especificidades e à abrangência requeridas por cada situação nova que se apresenta.

Este efeito colateral vem tentando ser remediado, constantemente, por empresas que se denominam "integradoras de solução", isto é, que possuem seus próprios produtos e/ou serviços e os "integram" a outras funcionalidades adicionando "expertises" de seus parceiros de solução e/ou serviços. Entretanto, estas parcerias de oportunidade são, na maior parte das vezes, exclusivas e, mesmo assim, não garantem a perfeita aderência desta "solução integrada" à necessidade do cliente.

Outra tentativa de contorno a este efeito colateral é o trabalho, muitas vezes insano, outras tantas inglório, e outras mais ambos, das equipes de Tecnologia da Informação das empresas de buscar as diversas partes de solução oferecidas por diversos fornecedores, diferentes e não alinhados, e integrá-las, internamente, ou com o auxílio de um, ou mais, destes fornecedores, ou ainda de outros que são "especializados" neste tipo de trabalho de montagem. Entretanto esta saída é, no mais das vezes, dispendiosa, tanto na busca, como na aquisição e na manutenção destas "soluções", além de fazer com que a empresa corra o risco real de que esta



---

também não atenda às necessidades de seu negócio, uma vez que a pressão por resultados rápidos e de baixo custo diminui, muito, o tempo de análise das partes da "solução" e de sua adequação a todos os aspectos atuais, e futuros previsíveis, da necessidade.



#### **1.4. PROPOSTA DE ATUAÇÃO**

A proposta da BASEVIC para minimizar, caso não seja possível eliminar totalmente, este efeito colateral da especialização dos fornecedores, é um trabalho constante junto aos clientes e aos fornecedores, de forma que, para cada nova necessidade de um cliente, possam ser trazidas, rapidamente, alternativas de solução, de um ou mais fornecedores, de forma integrada, ou concorrente, a fim de que possa ser feita a melhor análise e, conseqüentemente, a escolha mais acertada para cada caso.

Assim, se o cliente necessita de um serviço de alocação de mão-de-obra, serão apresentadas propostas de vários fornecedores, concorrentes entre si, e capazes de atender à demanda, onde a negociação e escolha finais ficarão a cargo do cliente, com nosso apoio constante, que é o momento em que atuamos apenas como “concentradores”. Ou, se o cliente necessita de uma solução que envolva várias soluções disjuntas e complementares, existentes no mercado, ou não, buscaremos os diversos fornecedores de cada parte da solução, de maneira isenta, e apresentaremos algumas alternativas, que julgamos serem as melhores, para que a negociação e escolha finais fiquem a cargo do cliente, com nosso apoio constante, que é o momento em que atuamos como “concentradores” e como consultores estratégicos.

Em resumo, atuamos como “concentradores” de serviços e produtos de tecnologia e informação focados em atender às necessidades de negócio dos clientes, com total independência em relação aos fornecedores, o que visa garantir uma aderência muito maior, com custo muito menor, das soluções às necessidades de seus negócios, e como consultores estratégicos de tecnologia e informação inteiramente alinhados com o cliente.

Como “concentradores” seremos remunerados por nosso trabalho através do comissionamento pago pelo(s) fornecedor(es) contratado(s) em cada momento.

A garantia de nossa isenção em relação aos fornecedores se dá através dos **Valores** da BASEVIC e do fato que, caso não apresentemos a solução mais adequada, pelo melhor custo, esta não será contratada e, conseqüentemente, não seremos remunerados, e, caso isto se repita com alguma constância, o cliente deixará de enxergar nosso trabalho como algo produtivo e de seu interesse, passando a não nos requisitar mais.



---

### **1.5. *ALGUNS CLIENTES***

- Agfa Gevaert do Brasil S.A - Setor de Imagens
- Allplás Ltda. - Setor de Embalagens
- BDF Nívea S.A - Setor de Cosméticos
- Becton & Dickinson S.A - Setor de Instrumentos Médicos
- Perdigão - Setor Alimentício
- TWA Brasil - Setor de Consultoria de Recursos Humanos e Qualidade

### **1.6. *ALGUMAS PARCERIAS***

- Aleriant
- Average
- Class Solutions
- Express IT
- Gennari & Peartree
- Grupo Accelera
- Grupo Intercompany
- Grupo Siti
- MasterSaf
- McFox
- Mercado Eletrônico
- OCR
- OpServices
- Risc Tecnologia
- SoftTek
- TrendBiz
- Vtex
- Yellow Group



## **1.7. REFERÊNCIAS & CONTATOS**

Contatos com qualquer um de nossos clientes e/ou parceiros, a fim de obter referências e/ou trocar experiências, que não façam parte de suas relações devem ser solicitados antecipadamente à BASEVIC, a fim de garantir o atendimento destes a você e a manutenção do Respeito que temos com cada um dos clientes e/ou parceiros e que também garantimos, desde já, a você.





---

## 2. SOLUÇÕES DISPONÍVEIS

Dentre as soluções disponíveis existem duas modalidades, a Própria, isto é, desenvolvida pela própria BASEVIC, e a de Terceiros, desenvolvida pelas empresas com quem a BASEVIC mantém parceria ou apenas entende como a melhor para seus clientes.

Abaixo descrevo sucintamente estas soluções:

### 2.1. PRÓPRIA

O que a BASEVIC tem a oferecer a seus clientes é a Assessoria Estratégica em Tecnologia & Informação, que consiste em:

- Mapear a situação atual da tecnologia e da informação na empresa cliente;
- Mapear as necessidades de tecnologia e informação na empresa cliente;
- Fazer o levantamento, a análise e a comparação das possíveis soluções adequadas às necessidades da empresa cliente;
- Desenvolver os possíveis planos de ação;
- Detalhar o plano de ação escolhido pela empresa cliente;
- Acompanhar e fornecer o suporte na implementação do plano de ação pela empresa cliente.



---

## **2.2. TERCEIROS**

Entendemos que a lista de soluções de terceiros nunca está completa, pois quem define qual é a solução a ser utilizada é a necessidade específica de cada cliente e o que o mercado pode oferecer. Entretanto, algumas soluções que podem ser apresentadas aqui para sua apreciação são as que seguem, divididas entre três categorias:

### **A)HARDWARE**

As soluções de hardware disponibilizadas pelos parceiros são as seguintes:

- Desktops, Notebooks, Impressoras e Multifuncionais;
- Equipamentos de Segurança de Acesso a ambientes de TI;
- Hand Hhelds;
- Impressoras e Leitores de Códigos de Barra Bidimensionais;
- Roteadores, Hubs, Switches e demais equipamentos de rede;
- Servidores AS/400;
- Servidores Intel;
- Servidores Risc;
- Storages.



## **B)SOFTWARE**

As soluções de software disponibilizadas pelos parceiros são as seguintes:

- Business Intelligence;
- Sistemas Operacionais;
- Sistemas de Rede;
- e-Commerce;
- Gerenciamento de Projetos, internos e/ou em clientes, incluindo, entre outras funcionalidades:
  - Análise de Rentabilidade;
  - Apontamento de Despesas;
  - Apontamento de Horas;
  - Aprovação de Despesas;
  - Aprovação de Horas;
  - Cálculo de Faturamento de Serviços e Despesas a clientes;
  - Cálculo de Pagamento a colaboradores/consultores;
  - Cálculo de Pagamento a fornecedores;
  - Controle de Apontamentos Previstos X Realizados;
  - Interface Web.
- Gestão de Ordens de Serviço com Fluxo Definido, que pode ser utilizado para o controle, entre outros, de Fábrica de Software, Desenvolvimento e Manutenção de Produtos, Suporte a Clientes (Help Desk);
- Avaliação 360° de Profissionais;
- Sistema Fiscal, que atende, entre outras, as necessidades de:
  - CIAP;
  - DARF;
  - IN86;
  - IN89;
  - Livro de Selos para os mercados de Fumo e Bebidas;
  - Livros Fiscais;
  - Obrigações Acessórias;



- Sintegra;
- SISIF;
- Zona Franca.
- Sistema de Controle de Transfer Price;
- Sistema de Comércio Exterior, que controla, entre outros:
  - Câmbio;
  - Draw Back;
  - Exportação;
  - Importação.
- Web CRM para administração, no modelo ASP, com comunicação SMS inclusa, de:
  - Contas;
  - Contatos;
  - Histórico;
  - Observações;
  - Oportunidades;
  - Solicitações.
- Sistema Web de Colaboração entre empresas, que permite, através de uma configuração simples, a implementação das funcionalidades de:
  - Acesso a informações por seus clientes diretamente de seu ERP, permitindo que estes analisem as faturas em aberto, realizem o acompanhamento de seus pedidos, etc.;
  - Acesso a informações por seus fornecedores diretamente de seu ERP, permitindo que estes analisem os pagamentos pendentes, realizem o acompanhamento de seu estoque, etc.;
  - Troca de mensagens sem a utilização de e-mail;
  - VMI.
- Solução de acesso remoto a qualquer sistema através da Web, quer este sistema esteja, ou não, preparado para este tipo de acesso, sem a necessidade de instalação de qualquer aplicativo nos terminais de acesso;
- Solução para redução de custos de telecomunicação em WAN, com incremento de performance e melhor controle do tráfego de rede;



- Sistema para Controle de Negócios Agrícolas e Pecuários, que pode ser executado de forma remota e que possui as seguintes características, entre outras:
  - Custeio ABC;
  - Possibilidade de tratamento de informações individuais e/ou consolidadas de diversas culturas, propriedades e associados no mesmo ambiente;
  - Integração e controle total de tudo que está envolvido no Agronegócio.
- Sistema de Gestão Pública;
- Sistema de Gestão Hospitalar;
- Sistemas customizados com utilização de Código de Barras Bidimensional;
- e-Learning:
  - Ferramenta;
  - Apoio pedagógico;
  - Infra-estrutura para geração de conteúdos para cursos.

## **C)SERVIÇOS**

As soluções de serviço disponibilizadas pelos parceiros são as seguintes:

### **I. RELACIONADOS A HARDWARE**

Estes serviços são os de instalação, configuração, manutenção e monitoração remota dos equipamentos de hardware listados anteriormente.

### **II. RELACIONADOS A SOFTWARE**

Estes serviços são os de instalação, configuração, manutenção, customização, monitoração remota e treinamento dos/para o uso dos softwares listados anteriormente.



---

### III. DEMAIS

Estes serviços são de:

- Desenvolvimento de Projetos de Disaster & Recovery;
- Implementação de Projetos de Disaster & Recovery;
- Validação de Backup;
- Disponibilização de Infra-estrutura para Monitoração Remota das Áreas de Tecnologia da Informação e Negócios das empresas;
- Disponibilização de Infra-estrutura, e monitoração remota da mesma, para o fornecimentos de VPNs, comunicação VoIP, Firewall, Anti-vírus, Proxy e servidor de e-Mail, através de redes de comunicação não dedicadas;
- Treinamento, consultoria e desenvolvimento de projetos de ITIL e/ou COBIT;
- Análise de retorno da área de Tecnologia da Informação nos negócios da empresa;
- Digitalização e reconhecimento legal deste suporte para documentos fiscais, o que permite a rápida recuperação destes documentos;
- Desenvolvimento de aplicativos para Hand Helds, telefones celulares e demais dispositivos móveis;
- Treinamento empresarial;
- Consultorias em Recursos Humanos:
  - Consultoria de Performance;
  - Gestão de Clima Organizacional;
- Consultorias empresariais:
  - Planejamento estratégico através da técnica JAD;
  - Mapeamento e redefinição de processos;
- Desenvolvimento de programas comportamentais:
  - Informativos;
  - Para desenvolvimento pessoal;
- Desenvolvimento de programas de estágio;



- Realização de treinamentos diferenciais ao ar livre;
- Head Hunting;
- Body Shop;
- Recrutamento e Seleção;
- Fornecimento pró-ativo, via e-Mail, e para consulta via Web, de informações oriundas dos Diários Oficiais da União, dos Estados e das Capitais, divididas por setor de atuação de cada empresa;
- Fornecimento pró-ativo, via e-Mail, e para consulta via Web, de informações oriundas da Consolidação das Leis do Trabalho e de todas suas atualizações, alterações e complemetações;
- Software Design;
- Desenvolvimento de aplicativos;
- Fábrica de software em linguagens diversas;
- Hospedagem e operação de ambientes computacionais (Datacenter) em diversas modalidades: Hosting; Colocation; etc.;
- Assessoria, outsource e pontuais de Marketing;
- Gerenciamento de Projetos;
- Gerenciamento de Mudanças;
- Help Desk;
- Contact Center;
- Consultoria SAP, em todas as especialidades, por exemplo, nas seguintes:
  - Abap;
  - Basis;
  - Funcional;
  - Cross Applications;
  - Netweaver;
  - Portals;
  - Knowledge Management;
  - Business Intelligence.



---

### 3. MARCA

A marca da BASEVIC apresenta, de forma estilizada, um cavaleiro branco, montado em um cavalo negro, levando em sua mão direita uma fonte de luz, sobre um fundo vermelho.

A cor vermelha do fundo representa a Paixão, a força e o envolvimento total e completo que, acredito, devam permear tudo o que alguém se propõe a realizar.

O fundo em formato de círculo traz a idéia de continuidade, onde não existe um início e um fim, mas sim de perenidade, suavidade, harmonia, continuidade e ininterrupto.

O desenho estilizado não vincula a marca e, conseqüentemente, a BASEVIC, a qualquer momento histórico, tornando-os atemporais, integrados à idéia de momento presente, sempre, pois nada pode ser realizado no passado, ou no futuro, apenas Agora.

O cavalo negro representa, tanto pelo animal, quanto por sua cor, o Trabalho, como meio de atingir todos os objetivos a que nos propomos em nossa vida.

O cavaleiro branco representa os valores de Respeito, Ética, Equilíbrio, Responsabilidade e Valorização do Ser Humano da BASEVIC.

A suave inclinação do conjunto cavalo-cavaleiro representa o valor de Aprimoramento Constante da BASEVIC, da mesma forma que o sentido do movimento deste conjunto, da esquerda para a direita.

E, finalmente, a Fonte de Luz representa tudo o que este forte arquétipo simboliza em nossa mente: o Conhecimento; o Bem; a Verdade; a Evolução; etc.